



## OFFRE DE STAGE

# ASSISTANT(E) CHARGÉ(E) D' AFFAIRES PHOTOVOLTAÏQUES

Objet : Assistant(e) chargé(e) d'affaires photovoltaïques

Durée : 5 mois minimum

Début : A partir de janvier 2025

Niveau attendu : Stage de fin d'études, BAC +5

Lieu : Poste basé à Lyon (7<sup>ème</sup> arrondissement)

Déplacements occasionnels à prévoir principalement en région AURA – PACA.

### Présentation d'HORNET ENERGIES :

EH2 et ses filiales EGREGA et HORNET ENERGIES sont nées d'une conviction : les territoires et les entreprises ont un rôle clé à jouer dans le développement des énergies renouvelables.

Pour ce faire, HORNET ENERGIES accompagne depuis sa création les porteurs de projets (entreprises industrielles, tertiaires, logistiques et agricoles ainsi que les collectivités) dans la construction et la réalisation de centrales photovoltaïques en autoconsommation ou injection totale et sur tout type d'implantation (toiture, ombrière, sol).

HORNET ENERGIES se distingue en mettant notamment en œuvre des projets avec des modes de portage adaptés au besoin client (montage en tiers-investissement où HORNET ENERGIES est le développeur investisseur ou investissement par le client pour lequel HORNET ENERGIES est contractant général) et des montages innovants : autoconsommation collective, PPA... HORNET ENERGIES réalise toutes les étapes du projet : analyse du besoin, études, développement, financement, construction, exploitation & maintenance.

Situé dans le tiers-lieu HEVEA, en plein cœur de Lyon 7<sup>ème</sup>, HORNET ENERGIES fait partie d'une communauté d'une trentaine d'organisations responsables qui se rassemblent autour de thématiques sociales, environnementales et sociétales proposant des ateliers, des interventions et plusieurs événements fédérateurs au fil de l'année.

## Descriptifs des missions :

L'assistant(e) chargé(e) d'affaires photovoltaïques aura l'opportunité de travailler et de monter en compétence sur de sujets très variés, aussi bien au niveau technique que règlementaire et commercial.

Il s'agira d'assister la responsable commerciale dans les différentes missions du service, telles que :

- Veille sur les marchés publics pour identifier les appels à manifestation d'intérêt et les marchés de travaux pertinents pour HORNET ENERGIES ;
- Prospection digitale pour développer le portefeuille de projets ;
- Montage de dossiers pour la réalisation des études Avant-Projet en collaboration avec le service développement ;
- Suivi et analyse des offres technico-économiques ;
- Suivi du portefeuille et suivi clients ;
- Visites sur site pour identifier les contraintes techniques et structurelles du projet.

## Compétences attendues :

Le secteur des énergies renouvelables vous intéresse et vous souhaitez approfondir vos connaissances techniques, financières et commerciales.

Vous êtes curieux(se), vous appréciez le contact avec le client. Vous êtes organisé(e) et rigoureux(se), qualités indispensables pour le suivi de projets.

Vous vous sentez à votre place dans une entreprise à taille humaine, dynamique, laissant une forte place à l'initiative individuelle.

Note : connaître les outils de prospection et de suivi commercial (Pipedrive, Waalaxy, LinkedIn, Marchés Publics, etc ..) est un plus.

Cette offre de stage vous intéresse ? Envoyez votre **candidature (CV et présentation) à Marta CASSEL [m.cassel@hornet-energies.fr](mailto:m.cassel@hornet-energies.fr)**.